

MODELYZR ist ein Softwareunternehmen. Unsere Lösung – der MODELYZR – hilft unseren Kunden im Bereich Digital Selling und ist gerade deshalb in den aktuellen Zeiten außerordentlich gefragt. Der MODELYZR ermöglicht es unseren Kunden im B2B-Markt erstmalig einen vollständigen Überblick über ihre Umsatzpotentiale und Absatzmärkte zu gewinnen. Als SAP-Build-Partner

realisieren wir mit Big-Data-Analysen auf HANA-Datenbanken und modernsten Machine-Learning-Verfahren eine Analyseplattform in der SAP Cloud-Plattform, die Markteinblicke in bislang ungekannter Detailtiefe erlaubt. Unsere Software wird von unseren Kunden, zu denen auch die SAP zählt, weltweit in über 150 Ländern eingesetzt.

Um unser Wachstum in Deutschland, Österreich und der Schweiz zu verstärken, suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt eine/n

## SENIOR ACCOUNT EXECUTIVE (m/w/d)

Standort: Münster, Düsseldorf oder Walldorf

### Ihr Aufgabengebiet

- Sie platzieren unser Produkt bei potenziellen Neukunden im B2B-Markt und betreiben gezielte Ansprache von Schlüsselkunden auf Managementlevel
- Ihre über Jahre aufgebauten Kontakte nutzen Sie, um Neukunden für Modelyzr anzusprechen
- Sie setzen gezielt Ihre fundierten Branchenkenntnisse ein und können durch Ihre langjährigen Erfahrungen im Umfeld der SAP neue Kunden für unser Produkt gewinnen
- Zum weiteren Ausbau Ihrer Aktivitäten besuchen Sie Branchentreffen, Kongresse und Kundenveranstaltungen
- Sie planen und steuern die Vertriebsaktivitäten

### Das können Sie bei uns erwarten

MODELYZR ist seit fünf Jahren erfolgreich im B2B Markt positioniert. Wir sind ein stark wachsendes Unternehmen mit Startup-Strukturen und bieten Ihnen eine überdurchschnittliche Vergütung und faire Bonusstrukturen. Bei

### Ihr Profil

- Sie haben seit über zehn Jahren sattelfeste Erfahrungen im Vertrieb bei der SAP oder im SAP-Umfeld gesammelt
- Sie verfügen über detaillierte Vertriebsexpertise für Softwareprodukte im Sell-Side-Umfeld: Vertrieb, Marketing und/oder CRM
- Durch Ihre Hartnäckigkeit in Kombination mit Ihrer Kommunikationsstärke schaffen Sie es, Kunden Sicherheit für Investitionsvorhaben zu vermitteln
- Komplexe IT-Lösungen können Sie durch Ihr Rezipientenbewusstsein verständlich erklären
- Sie finden die Balance zwischen Unternehmens- und Kundeninteressen und schätzen eine gute Teamkultur

einem der besten ITK-Arbeitgeber Deutschlands genießen Sie die Vorzüge einer freien Ausgestaltung Ihrer Arbeit und Ihres Arbeitsbereiches. Denn wir wissen, starke Performance erfordert Freiheiten!

### Sie fühlen sich angesprochen und wollen Teil unseres Teams werden?

Dann schicken Sie uns Ihre aussagekräftigen Unterlagen an: [be@modelyzr.com](mailto:be@modelyzr.com)

Folgen Sie uns:   

Beste Arbeitgeber™

ITK

Great  
Place  
To  
Work®

2019  
2020